

Чтобы свет был всегда

ОАО «Челябэнергосбыт»: модернизация является приоритетом

СОБЫТИЕ

Дорогие коллеги!

От всего сердца позвольте поздравить вас с нашим общим профессиональным праздником - Днём энергетика!

В этот знаменательный день от имени нашего коллектива примите самые искренние слова признательности и уважения за ваш вдохновенный труд, за то, что вы посвящаете себя без остатка важному и благородному делу - обеспечению населения и предприятий Южного Урала теплом и электроэнергией.

Желаю вам экономического процветания, безаварийной работы, осуществления всех планов. В день нашего профессионального праздника разрешите также вас поздравить с наступающим Новым годом и Рождеством. Счастья, здоровья и успехов вам и тем, кто вам дорог!

С искренним уважением, генеральный директор
ОАО «Челябэнергосбыт» Вячеслав СЕРЕДКИН



ОАО «Челябэнергосбыт» - главный штаб розничного энергоснабжения в регионе.

Служба энергосбыта является связующим звеном между производителями электрической энергии, её транспортерами и конечными потребителями. И важность этой работы трудно переоценить.

В канун профессионального праздника энергетиков мы решили поговорить о сегодняшнем дне основной энергосбытовой структуры региона, о путях и перспективах её развития, о том, что сегодня более всего волнует потребителей.



- Нам нередко приходится выслушивать от производителей и населения сетования по поводу роста тарифов на электроэнергию, - начал разговор заместитель генерального директора ОАО «Челябэнергосбыт» Павел КИСЕЛЁВ. - Это можно понять. Ведь наши структуры - это конечная инстанция на пути поставок электрической энергии к её потребителям. К нам и все вопросы. Кстати, вопросы возникают и, так сказать, с другой стороны. Ведь и генерирующие компании, и те, кто занима-

ются передачей электрической энергии, общаются с потребителями через нас.

Тарифы зависят от многого

- Получается, что рост тарифов, который мы ощутили в течение уходящего года и который реально «светит» нам в году наступающем не в полной мере зависит от сбытовых компаний?

- Практически не зависит. Доля сбытовой надбавки в общей структуре тарифа составляет ровно 4%, не больше и не меньше.

Повышение тарифов не должно быть шоковым.

- В настоящее время существует два основных вида тарифов - фиксированный и свободный, рыночный. Причём доля первого неуклонно сокращается...

- В течение нынешнего года фиксированные тарифы отменены для всех групп предприятий и организаций, независи-

мо от вида их деятельности и формы собственности. Начиная с 2011 года фиксированные тарифы, утверждённые Единым тарифным органом Челябинской области, останутся только для населения.

- Но это же может привести к безудержному росту цен?

Не стоит усугублять ситуацию. Во-первых, под госрегулированием остаются: тариф передачи электроэнергии по сетям, сбытовая надбавка гарантирующих поставщиков, инфраструктура рынка. Это порядка 30 % от стоимости поставок электроэнергии в Челябинской области в условиях уходящего 2010 года. Во-вторых, оптовый рынок тоже не остается без внимания: ФАС активно контролирует его участников, не допуская манипулирования ценами, ФСТ определяет предельные цены для тех зон энергорынка, где по разным причинам есть ограничения конкуренции и т.д. Кроме того, у всех поставщиков электроэнергии есть абсолютно осознанное желание, чтобы переход к рыночным отношениям прошел для наших потребителей наиболее безболезненно. Ведь от того насколько «подъемны» цены на электроэнергию и сильна платежная дисциплина потребителей зависит и наша работа.

К рыночным ценам - постепенно



Свою заинтересованность в «мягком» завершении перехода на рыночные энерготарифы ОАО «Челябэнергосбыт» демонстрирует не только благими пожеланиями, но и конкретными действиями. Достаточно подробно об этом рассказал генеральный директор энергокомпании Вячеслав СЕРЕДКИН.

Нынешний год стал годом массового использования новых экономических рычагов. Только за счёт высококвалифицированной и гибкой работы на федеральном оптовом рынке энергии и мощностей «Челябэнергосбыт» при согласованных объёмах поставок удалось сэкономить около 500 млн рублей. Заметим, не себе сэкономить, а энергопотребителям региона. На благо своих клиентов компания одна из первых в стране начинает использовать весь спектр рыночных рычагов для защиты от ценовых неожиданностей. Речь идёт, например, об активной работе на федеральном

оптовом рынке по биржевым правилам, через фьючерсные контракты и другие механизмы. Это новое направление в работе компании.

Компания вправе была бы ожидать такого же понимания и ответственности от крупнейших промышленных потребителей. Ведь фиксированные тарифы для населения пока что держатся за счёт перекрёстного субсидирования, и массовый исход крупных предприятий с розничного на оптовый рынок энергопоставок, конечно же, позволил бы им сэкономить какие-то деньги. Но это бумерангом может вернуться в виде запредельного роста тарифов для малого и среднего бизнеса, бюджетных организаций и сельхозпредприятий. Благодаря чёткой позиции и поддержке губернатора Челябинской области Михаила Юревича этого удалось избежать. Розничный энергорынок Южного Урала не уменьшился. И рост цены на электроэнергию для предприятий региона на 2011 год в пределах 10 процентов, сопоставимый с ростом для населения, станет оптимальным и наиболее мягким решением. Думается, такие рациональные подходы возобладают и в дальнейшем.

Юрий ИВАННИКОВ

ВЫ В КУРСЕ?

Не только светло, но и удобно

Слышала, что скоро нас обяжут купить и установить в квартирах какие-то новые счётчики, а не то отключат свет.

З. Григорьева, Челябинск

- Сегодня речь идёт лишь о крупномасштабном эксперименте, - отвечает начальник технического управления ОАО «Челябэнергосбыт» Александр МЕЛЬНИК. - Эксперимент проходит на 5 тысячах квартир в 48 домах Металлургического района Челябинска. В ближайшее время его рамки будут расширены.

«Умные» счётчики сами посчитают потребление, передадут показания, проконтролируют качество электроэнергии, не допустят хищения электроэнергии и смогут выбрать наиболее оптимальный тариф. Удобство это дешёвым не назовёшь. Установка и монтаж однофазного счётчика нового поколения обходится в 10 тысяч рублей, двухфазного - в два раза дороже. Счётчик позволяет использовать двухтарифную систему учёта - в дневное и ночное время суток. Благодаря этому появляется возможность платить за использование электричества ночью по более вы-

годному тарифу. Предусмотрен и ещё целый ряд функций: отображение текущей потребляемой мощности на дисплее, сохранение результатов прошлого расчётного периода или попытки вскрытия показателя. Есть и другие возможности, к энергоснабжению, казалось бы, не имеющие никакого отношения. Через такой счётчик можно оборудовать квартиру охранной или пожарной сигнализацией. Планируется, что приобретение и установка счётчиков нового поколения для населения будет пока бесплатной. ОАО «Челябэнергосбыт» всё делает за свой счёт.

ЖКХ

Как начисляют плату за воду?

Плату за горячую воду по показаниям счётчика начисляют по двойному тарифу: сначала как за холодную, затем за подогрев. Правильно ли это?

С. Симакова, Челябинск

Как объяснили нам в теплосетях, начисления за холодное водоснабжение и водоотведение производятся следующим образом: показания водосчётчика холодной воды суммируются с показаниями водосчётчика горячей воды и умножаются на тариф холодного водоснабжения и водоотведения 18,87 руб./куб. м (11,34 руб./куб. м водоснаб-

жение + 7,53 руб./куб. м водоотведение).

Начисление за подогрев холодной воды производится умножением показаний водосчётчика горячей воды на тариф подогрева холодной воды (30,28 руб./1 куб. м).



Подробнее о том, как на Южном Урале изменятся тарифы и плата за коммунальные услуги, читайте на нашем сайте chel.aif.ru и в ближайших номерах газеты.