

Первый после кризиса

Челябинские энергетики подводят итоги года и делают прогнозы на будущее

ПЕРСПЕКТИВА

Владимир Васин

ЧЕЛЯБИНСКАЯ ОБЛАСТЬ

В БЛИЖАЙШЕЕ ВРЕМЯ ОТРАСЛЬ НАЧНЕТ РАБОТАТЬ В УСЛОВИЯХ ЛИБЕРАЛИЗАЦИИ РЫНКА ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ. КАКОВЫ БУДУТ ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СБЫТОВОГО СЕКТОРА, С КАКИМ БАГАЖОМ ПОДОШЕЛ К ЭТОМУ РУБЕЖУ КРУПНЕЙШИЙ НА ЮЖНОМ УРАЛЕ ПОСТАВЩИК — ОАО «ЧЕЛЯБЭНЕРГОСБЫТ»?

Наиболее тяжелым был 2009 год — для всех регионов и отраслей, но в особенности для экономики Челябинской области, базирующейся на металлургии и тяжелой промышленности. Следствием спада производства стали и серьезные проблемы у энергетиков, вызванные как задержками платежей, так и резким спадом потребления. Снижение объемов потребления электроэнергии на Южном Урале стало беспрецедентным, превратив ОАО «Челябэнергосбыт» в аутсайера среди сбытовых компаний России. Все это вылилось для компании в миллионные штрафы и даже временный запрет на участие в торгах на оптовом рынке. Пиковая задолженность потребителей перед компанией-поставщиком в период экономического кризиса достигала 2,2 миллиарда рублей.

Тем не менее, уже показатели конца 2009 года дали энергетикам основание выразить осторожную надежду на выход из сложившейся ситуации. Намечившийся подъем действительно реализовался в 2010 году. Сбытовая компания сумела сохранить всех своих потребителей. Более того, энергетики расширили внутренний рынок обслуживания: в текущем году компания создала три новых участка в Коркино, Копейске и Еманжелинске, что позволило достичь 10-процентного роста количества абонентов.

Уже по итогам первого квартала года текущего на показателях компании начал сказываться подъем экономики региона: рост потребления электроэнергии в Челябинской области составил порядка пяти процентов. Об этом же говорит и стабилизация платежной дисциплины потребителей. По состоянию на первое декабря 2010 года дебиторская задолженность составила 1,4 миллиарда рублей. «Традиционно в декабре мы находим понимание с потребителями, особенно с бюджетными организациями, — говорит генеральный директор компании Вячеслав Середкин, — так что к началу нового года эта цифра, по нашим расчетам, должна сократиться еще на 200 миллионов рублей — это соответствует общему объему потребления за полмесяца».

При этом половина задолженности по-прежнему приходится на промышленные предприятия, прежде всего машиностроительной отрасли. Доля населения в общем объеме потребления электроэнергии Челябинскэнергосбыта составляет порядка 20 процентов, при этом жители расплачиваются аккуратно.

Несмотря на все проблемы, в энергетической отрасли (и в крупнейшей сбытовой компании Южного Урала, в частности) продолжалось внедрение новых технологий, причем не только «в железе». К примеру, оптимизация схем работы на Московской энергетической бирже позволила ОАО «Челябэнергосбыт» сэкономить в текущем году порядка полумиллиарда рублей. Эти показатели говорят о высокой квалификации трейдеров, сотрудничающих со сбытовой компанией. Выигрыш в цене был транслирован сбытовиками на расчеты с потребителями, что позволило последним снизить свои расходы на оплату электроэнергии на 3–5 процентов.

На очереди — внедрение в Челябинской области энергофьючерсных и энергосервисных контрактов. В первом случае речь идет о возможности оградить потребителей от нестабильности рынка и стихийных скачков цен на электроэнергию, которые в отдельные месяцы могут достигать 40–50 процентов. Энергосервисные контракты позволят выработать цивилизованную схему взаимоотношений поставщика и потребителей энергоресурсов, стремящихся сократить свои расходы. Этими документами определяются основные направления, по которым взаимодействуют заказчик



ВЛАДИМИР АХМЕТОВ

работ и исполнитель в плане энергосбережения, и соответственно, способы и принципы распределения того финансового эффекта, который получает заказчик в результате экономии энергоресурсов. Варианты такого сотрудничества могут быть разные, к примеру, иногда все расходы на реализацию мероприятий по энергосбережению берет на себя исполнитель работ — поставщик ресурсов или энергосервисное предприятие. Впоследствии он окупает свои затраты за счет той экономии, которую получает потребитель.

Отметим, что в завершающемся году в Челябинске продолжается внедрение абсолютно новой системы автоматизированного сверточного учета по-

привести к снижению доходов регионального бюджета и неадекватному росту тарифов для всех остальных групп потребителей. Доводы энергетиков были услышаны руководством области: соответствующие письма, направленные в адрес Федеральной службы по тарифам за подписью губернатора области Михаила Юревича возымели свое действие. Единственное исключение было сделано для Златоустовского металлургического завода, для чего потребовалось специальное распоряжение председателя правительства РФ Владимира Путина: в связи с особым положением предприятия и его значения для экономики третьего по величине на Южном Урале города ему разреши-

Вячеслав Середкин: Сегодня наша главная задача — сохранить потребителей с помощью льгот и дополнительных услуг, удачной работы на оптовом рынке.

ствовать на протяжении трех ближайших лет.

ПРЯМАЯ РЕЧЬ

Вячеслав Середкин, генеральный директор ОАО «Челябэнергосбыт»:

— Профессиональный праздник энергетиков, приходящийся на 22 декабря, традиционно совпал с подведением итогов года. Итоги эти можно признать удовлетворительными: потребители по-прежнему не отягощены избытком средств, но стабильность расчетов и взаимопонимание с нашим предприятием, как с поставщиком ресурсов, налицо в подавляющем большинстве случаев. Серьезно помогает и поддержка, которую мы получаем на уровне губернатора и правительства региона. При сохранении существующих темпов показатели работы сбытовой компании достигнут докризисного уровня примерно через два-три года. Однако «дно» кризиса уже пройдено. В этих условиях мы делаем упор не столько на расширение доли рынка, сколько на качество обслуживания. Главная задача сегодня — сохранить потребителей с помощью льгот и дополнительных услуг, удачной работы на оптовом рынке. Именно поэтому ряд крупных проектов, реализация которых намечена на 2011 год, связан с совершенствованием качества обслуживания. Среди них открытие удобного и современного call-центра для абонентов Челябинска, возможность оплачивать услуги электроснабжения с помощью кредитных карт и системы расчетов за электроэнергию по факту.

Общий подъем экономики Южного Урала сказался и на показателях энергетической компании: потребление выросло на пять процентов, дебиторская задолженность снизилась с 2,2 до 1,4 миллиарда рублей

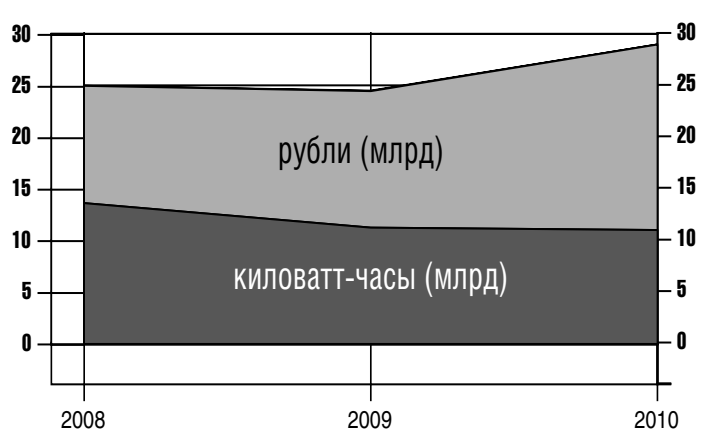
ребления электроэнергии. По масштабам этот проект второй в России после Москвы. Предполагается, что работа по оснащению интеллектуальными приборами учета всех домов областного центра будет завершена в течение следующего года. Не все потребители готовы к новшествам. Но в решении проблем, возникающих в ходе реализации этого проекта, сбытовую компанию активно поддерживают первый вице-губернатор области Сергей Комяков и заместитель главы администрации Челябинска Егор Ковальчук. После завершения проекта и окончательной отладки системы опыт областного центра планируется распространить на всю территорию Южного Урала.

Состав потребителей ОАО «Челябэнергосбыт» в 2011 году останется прежним, соответственно, не изменится и количество южноуральских предприятий, которые будут самостоятельно работать на оптовом рынке электроэнергии. Отметим, что в текущем году заявки о выходе на оптовый рынок подавали более десяти южноуральских предприятий. Однако в целом уход крупных потребителей на оптовый рынок был признан нецелесообразным: он может

ли самостоятельно работать на оптовом рынке электроэнергии.

Таким образом, с первого января 2011 года все категории потребителей (кроме населения) будут покупать электроэнергию по рыночным ценам. Планируется, что тарифы для населения вырастут на десять процентов, для промышленных потребителей чуть выше — цифры будут уточнены в последние дни декабря, но рост обещает быть небольшим. Аналогичный подход будет дей-

Объемы реализации электроэнергии в Челябинской области



Источник: ОАО «Челябэнергосбыт»